

## Starte mit uns durch – Deine Karriere als Junior Produktmanager (m/w/d) im Sales Management

### Wir suchen dich in Vollzeit und unbefristet zur Unterstützung unseres Teams

Als Autofinanzdienstleister bieten wir Autohändlern und Endkunden umfassende automobiler Finanzdienstleistungen und Autohaus-IT-Services. Wir sind seit 1987 Finanzierungspartner von Mitsubishi Motors in Deutschland. Darüber hinaus unterstützen wir nicht nur die Händler der Marken Isuzu, GWM und Subaru beim Absatz ihrer Fahrzeuge, sondern legen ebenso einen starken Fokus auf den Non-Captive Markt.

Du möchtest nicht nur verwalten, sondern gestalten?

Bei uns hast du die Chance, die Zukunft der automobilen Finanzdienstleistungen aktiv mitzugestalten.

In einem dynamischen Umfeld entwickelst du innovative Finanz- und Mobilitätslösungen, arbeitest eng mit verschiedenen Fachbereichen zusammen und bringst deine Ideen direkt in strategische Entscheidungen ein.

### Deine Aufgaben – Gestalte die Zukunft der Mobilitätsfinanzierung

In deiner Rolle als Junior Produktmanager bist du ein zentraler Ansprechpartner für unsere internen Teams und externen Partner. Du gestaltest aktiv unsere Finanzdienstleistungen und entwickelst innovative Lösungen für die Mobilität von morgen. Konkret bedeutet das:

- **Du entwickelst und pflegst** unsere Finanzprodukte und Konditionen in internen Bank- und Frontendsystemen – damit unsere Händlerpartner jederzeit mit modernen Tools arbeiten können.
- **Du konzipierst neue Produktideen** im Bereich KFZ-Finanzierung und Versicherungsprodukte und planst die strategische Weiterentwicklung unseres bestehenden Portfolios.
- **Du begleitest die Produktentwicklung** und bringst dich aktiv in Entscheidungsprozesse ein.
- **Du arbeitest eng mit Kollegen aus verschiedenen Fachbereichen zusammen**, um Anforderungen zu definieren und neue Lösungen zu gestalten.
- **Du übernimmst das Reporting, Monitoring und die Erfolgskontrolle** unserer Kredit-, Leasing- und Zusatzprodukte – und entwickelst diese kontinuierlich weiter.
- **Du stehst im regelmäßigen Austausch mit Importeuren und Servicepartnern**, übernimmst die Erfolgsmessung und sorgst für eine transparente Kostenabrechnung.
- **Du beobachtest den Markt- und analysierst Wettbewerbsentwicklungen**, um Trends frühzeitig zu erkennen und in deine Arbeit einfließen zu lassen.



### Was du mitbringst

- Studium wünschenswert oder eine vergleichbare Qualifikation – **oder die Motivation, dich in neue Themen einzuarbeiten und dazulernen.**
- Erste Berufserfahrung im Finanzdienstleistungsbereich, idealerweise mit Bezug zur Automobilbranche – **aber auch als motivierter Quereinsteiger mit analytischem Denken bist du willkommen.**
- Ein gutes Gespür für Markttrends
- Kommunikationsstärke
- Eigeninitiative, strukturierte Arbeitsweise und ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein
- Sicherer Umgang mit MS Office und idealerweise Erfahrung mit bankinternen IT-Systemen

### Was dich bei uns erwartet

- **Gestaltungsspielraum:** Du arbeitest eigenverantwortlich und kannst deine Ideen einbringen – von der Konzeption bis zur Umsetzung.
- **Teamspirit:** Dich erwartet ein kollegiales Umfeld mit flachen Hierarchien und offener Kommunikation.
- **Flexibilität:** Moderne Arbeitsmodelle mit Homeoffice-Optionen und flexiblen Arbeitszeiten.
- **Sinnvolle Arbeit:** Du gestaltest Produkte, die echten Mehrwert für unsere Kunden schaffen – und die Mobilität von morgen ermöglichen.

### Darüber hinaus darfst du dich auch hierauf freuen:



#### Gleitzeit

Leben und Arbeit  
im Einklang  
Work-Life-Balance



#### Mobiles Arbeiten

Arbeiten mobil  
und in Flörsheim



#### Individuelle Weiterbildung

Chancen sich  
zu entwickeln



#### Mitarbeiterleasing & Bikeleasing

Zu fairen  
Konditionen



#### Parkplätze

Parken vor  
der Tür



#### Kantine

Täglich frisches  
Essen



#### Regelmäßige Events

Gemeinsam  
Zeit verbringen

### Bist du interessiert?

Dann sende bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter der Angabe deines Gehaltswunsches sowie deines frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an unsere Abteilung People & Culture.

 [bewerbung@mce-bank.eu](mailto:bewerbung@mce-bank.eu)

### Hast du noch Fragen?

Herr Eric Franc, Head of Sales Management freut sich auf deine Kontaktaufnahme!

 +49 6145 506 – 681